

## Skab bedre bundlinje med it-starthjælp

**Kan du tænke dig en bedre bundlinje? Har din virksomhed prøvet it-investeringer, der kostede mere end budgetteret og ikke levede op til forventningerne? Er I mindre end 50 ansatte? Så er It-starthjælp interessant at kigge på.**

---

Hvad vil det betyde for din forretning, hvis du kan spare 15 minutter på hver enkelt ordre, hvis processen var mere automatiseret? Hvad nu, hvis I kunne sende og modtage fakturaer elektronisk? Hvad vil det betyde for likviditeten, hvis fakturaen bliver sendt til kunden så snart opgaven er færdig? Alt sammen gode spørgsmål, som kan være med til at give din virksomhed en bedre bundlinje. Men hvis du vil tjene skal du også investere og den rigtige it-investering, som passer til netop jeres behov, kommer ikke af sig selv. Undersøgelser viser, at automatisering af centrale forretningsprocesser er den enkeltindsats, der kan give den største vækst i Danske virksomheder. Har du råd til at lade være?

Hvis du kan få en professionel it-rådgiver til at gennemgå dine væsentligste forretningsgange og beskrive, hvordan de bedst kan understøttes med it i en professionel behovsbeskrivelse, der i klar tekst beskriver din virksomheds specifikke behov, så har du et rigtig godt udgangspunkt for at få den rigtige løsning, der passer til din pengepung. Du sender behovsbeskrivelsen til 2-3 it-leverandører og beder dem komme og vise dig, hvordan deres løsning opfylder dine behov. Du kan derefter sammenligne it-løsningerne og vælge den, som bedst passer til din forretnings behov og økonomi.

*"Rigtig mange virksomheder har oplevet at kaste sig ud i it-projekter, hvor virksomheden ikke har været tilstrækkeligt klar over hvad de rent faktisk havde brug for. Resultatet kan hurtigt blive, at virksomheden får et hyldeprodukt fra it-leverandøren, som virksomheden efterfølgende tager i brug, hvorefter de opdager, at det ikke opfylder deres behov. Derved udnytter de ikke investeringen optimalt" siger Seniorkonsulent Mads Christiansen fra IBIZ-Center.*

It-starthjælperne er uvildige og arbejder med at hjælpe virksomhederne med at afdække deres it-behov, så de kan gå til en it-leverandør med et godt og gennearbejdet udbudsmateriale. Processen for nyt it sker i 4 trin: afklaring af behov, find leverandørkandidater, vælg løsning og implementering af løsningerne. It-starthjælperen kan i samarbejde med sin kunde sammensætte disse trin efter kundens behov og opgavens kompleksitet. Et modul må maksimalt koste 15.000 kr., og skal være et afsluttet forløb. Prisen vil typisk være væsentligt lavere for virksomheder med et simpelt it behov eller hvor standardløsninger er tilstrækkelige.

*"Fordelen for kunden er, at de får tænkt deres behov godt igennem – og i sidste ende får et system, der opfylder deres krav og behov og ikke et system, som it-leverandøren har på hylden og som ved første øjekast ser ud til at dække kundens behov. En yderligere og ikke uinteressant fordel er, at det på sigt er en rigtig god forretning at investere i en god behovsbeskrivelse. Alle de irriterende og meget dyre tilpasninger, både økonomisk og tidsmæssige, der kommer efterfølgende, kan ved en god behovsafklaring minimeres og derigennem skabe en bedre bundlinje" siger Seniorkonsulent Per F. Gøse fra IBIZ-Center.*

### Hvor kan It-starthjælpen gøre en forskel?

Målgruppen for It-starthjælpen er mindre og mellemstore virksomheder, som ikke selv har de nødvendige kompetencer, ressourcer eller erfaringer til at sikre en god proces omkring et it-projekt.

Mads Christiansen forklarer:

*"Det kunne være en virksomhed, som ved, at de har brug for et økonomisystem for at holde styr på deres voksende forretning. De har hørt meget godt om et bestemt økonomisystem, som umiddelbart ser ud til at opfylde deres behov, men typisk er det kun 10 % af behovene, som umiddelbart er synlige, mens resten er som et isbjerg; usynligt. Derfor kan den rette It-starthjælper gøre en forskel, ved at gøre det usynlige synligt."*

### Hvordan kommer du i gang med It-starthjælp?

It-starthjælp er ment som en proces, der skal være let at komme i gang med og den skal være økonomisk og tidsmæssigt overskuelig. Hvis du går og overvejer at købe eller udvide dit it-system, kan du ringe til IBIZ-Centeret og få en uforpligtende dialog med en konsulent omkring hvad der er bedst for dig at gøre. Hvis I mener det er en god idé at få en snak med en it-starthjælper, sætter vi jer i kontakt med hinanden. Der efter er det op til jer at lave en aftale omkring det videre forløb.

### Læs mere

Hvis du vil vide mere om It-starthjælp, kan du læse mere på IBIZ-Centerets hjemmeside:

- Beskrivelse af konceptet for SMV-virksomhederne [www.ibiz-center.dk/it-starthjaelp](http://www.ibiz-center.dk/it-starthjaelp)

\_[Om IBIZ-Center]

IBIZ-Center er etableret af Ministeriet for Forskning, Innovation og Videregående Uddannelser og Rådet for Teknologi og Innovation. Formålet er at nedbryde barrierer, der begrænser mindre virksomheders it-anvendelse.

IBIZ-Centeret er et samarbejdsprojekt mellem Teknologisk Institut og DELTA

Læs mere om IBIZ-Center her. [IBIZ-Center](#).

Kontakt senior konsulent Per F. Gøse 72 19 42 25 eller senior konsulent Mads Christiansen 72 19 42 30