

Kom godt i gang med din webshop

Mød Carina Moselund og Anders Kristensen fra limedinbolig.dk på et netværksmøde hos VIBORGegnens Erhvervsråd, der bliver afholdt den 11. april kl. 18.00 – 21.30.

Temaet "Kom godt i gang med din webshop" fordrer en fremtid, at kunderne anvender flere kanaler, når de handler online eller surfer på nettet – og når kunderne flytter digitalt, så må man flytte med. Deltagerne bliver taget med en tur rundt i webshoppens flow for at klargøre, hvad man egentlig skal være opmærksom på, når man går ind i et webshop-projekt. Derudover vil Kate Thomsen fra IBIZ-Centeret, Danmarks eneste innovationscenter for eBusiness, give en status på, hvordan e-handlen i Danmark har udviklet sig og hvilke forventninger der er til markedet de næste år.

Mange pusler med at starte en webshop enten som supplement til den eksisterende forretning for at nå en større målgruppe, for at udvide deres produktsortiment, for at skabe en kanal til at sælge internationalt eller simpelthen fordi de har en rigtig god idé, der egner sig til at blive promoveret og solgt via nettet.

Lime – Din Bolig, den lokale forretning fra Viborg, har skabt succes med at sælge lækkert boliginteriør på nettet. Carina Moselund og Anders Kristensen vil på mødet fortælle om deres erfaringer med opbygning af et system til deres detailbutik og webshop. Indlægget bliver suppleret af Mikkel Bay fra mysupport.dk, der har udviklet systemet til Lime – Din Bolig.

Når man har en webshop er der ting, som man skal være opmærksom på, men som ikke altid er det, der kommer frem i forretningsplanen. Det gælder fx valg af platform ift. målgruppen. Skal man vælge en pc-løsning, en mobil-løsning eller begge dele for at ramme sin målgruppe bedst muligt? Og hvad kræver det at komme i gang med de forskellige platforme? Næste udfordring er at have styr på hele flowet i shoppen, således at man fra starten kan lægge den rigtige strategi og få en effektiv butik fra dag 1. Erfaringerne viser, at mange webshops får vanskeligheder eller måske økonomiske uforudsete omkostninger som følge af, at man ikke har valgt det it set-up, der passer til sit behov. Kate Thomsen fra IBIZ-Centeret gennemgår mulighederne i webshoppen fra platform til design og sætter fokus på de it-områder, som man som minimum skal være opmærksom på.

Netværksmødet afholdes hos VIBORGegnens Erhvervsråd på Skottenborg 12-14, Viborg. Tilmelding nødvendig til Erhvervsrådet på telefon 8725 5151, via mail ver@ver.dk eller via hjemmesiden www.ver.dk.

Faktabokse:

Om IBIZ-Center:

IBIZ-Center oplyser og vejleder mindre virksomheder om mulighederne med it – hvordan kan virksomhederne forbedre deres forretning ved hjælp af de rigtige it-værktøjer? Centeret, der drives af

Teknologisk Institut og DELTA, er finansieret af Rådet for Teknologi og Innovation samt af Ministeriet for Forskning, Innovation og Videregående Uddannelse.

Vækst med it:

Er en gratis og personlig tjekliste til din virksomheds it-behov. *Vækst med it* giver dig et hurtigt overblik over it-muligheder målrettet din virksomhed. Det er din tjekliste, når du skal effektivisere din virksomhed ved at anvende it på en ny og værdiskabende måde.

Scan koden med en QR-scanner eller indtast URL'en www.vaekstmedit.dk i din browser og du er i gang.

